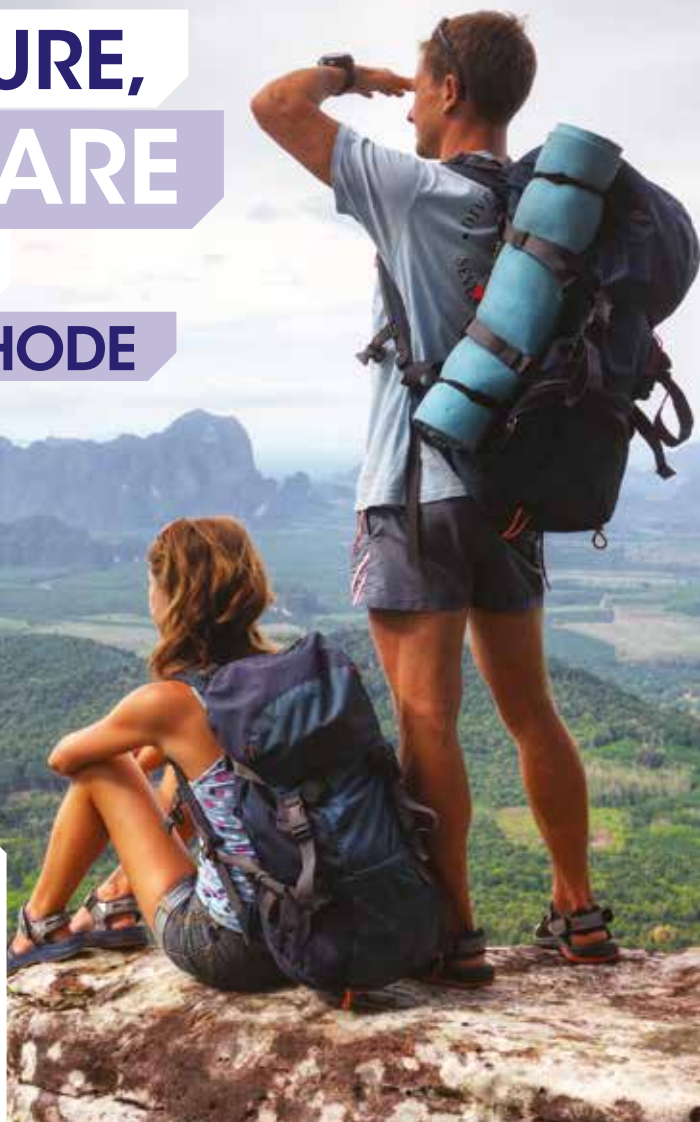


# L'INSTALLATION, COMME L'AVENTURE, ÇELA SE PRÉPARE ET POUR COMMENCER, SE DONNER LA BONNE MÉTHODE



*Vous êtes passionné par votre métier, vous avez déjà fait un bon tour de toutes les possibilités techniques. Mais vous êtes salarié et vos initiatives sont bien limitées. Votre enthousiasme, votre imagination et votre énergie vous amènent à souhaiter de nouveaux défis, plus de piment, de liberté et d'aventure, une réalisation personnelle plus complète... Alors vous êtes prêt(e) pour l'aventure de l'installation. Liberté, liberté chérie !*

PAR LUC LEESCO



**Luc Leesco,**  
expert comptable DPLG,  
commissaire aux comptes,  
partenaire de FNI COMPTA  
(prestations comptables  
spécifiques aux infirmières  
libérales)

L'installation en libéral va bouleverser complètement votre vie. Vous allez passer du statut de salarié lié par un lien de subordination à votre employeur au statut d'entrepreneur où plus personne ne sera là pour vous dicter votre conduite. Ainsi, vous serez libre de :

- décider du volume de votre travail et donc de votre rémunération ;
- rester isolé ou vous associer ;
- créer ou racheter une clientèle ;
- choisir votre mode d'imposition et influencer sur vos cotisations fiscales et sociales..., et les prestations reçues.

Mais cette merveilleuse liberté peut donner un peu le vertige. Comment se repérer pour choisir la bonne route et vous y maintenir ?

## SE DONNER UN MODÈLE

Vous connaissez sûrement dans votre entourage quelqu'un que vous admirez, une référence, un "modèle". Vous vous verriez bien avoir son activité débordante, bénéficier comme elle de la reconnaissance de son entourage, de l'estime de ses patients ou

## / LE CHEMIN DE MA RÉUSSITE

encore de son niveau de revenus. Selon le mode d'exercice de votre "modèle" vous avez déjà probablement choisi implicitement votre "modèle" d'installation !

## PROJETER UN NIVEAU DE REVENUS

Quelle que soit l'orientation de votre décision, vous devez savoir à quoi vous attendre, en particulier concernant le niveau de revenus qu'il vous est permis d'envisager. Au vu des statistiques, le revenu moyen est d'environ 40 000 € par an. Pour plus de précisions, renseignez-vous d'abord auprès de votre "modèle". Puis, établissez ou faites établir un prévisionnel circonstancié correspondant à votre propre projet.

## SE DONNER UNE MÉTHODE POUR RÉUSSIR

Votre projet progresse dans votre tête : vous avez déjà une idée de votre future clientèle, du local et du cadre juridique dans lesquels vous allez exercer. Il faut maintenant passer à l'action, réaliser votre projet !

Pour ce faire, nous vous proposons d'envisager votre installation avec méthode, en 4 temps :

- choisissez votre itinéraire (créer, acheter, s'associer, collaborer) ;
- établissez votre feuille de route (prévisionnel de l'installation) ;
- lancez-vous (formalités) ;
- vérifiez chaque mois que vous restez sur le chemin du succès.

Ces 4 étapes indispensables à votre réussite feront l'objet des 4 prochains articles\*.

## POUR CONCLURE

Plus difficile, plus prenante, mais aussi plus complète, riche et passionnante, l'installation ajoute à la dimension technique du métier une possibilité d'initiative dans le domaine humain et économique. En un mot, c'est la possibilité de prendre votre destin en main pour vivre une magnifique aventure.

Votre première installation est un des moments clé de votre vie professionnelle que vous ne pouvez vivre qu'une fois. Donnez-vous ainsi les moyens de cette réussite. Comme pour Dora l'exploratrice, vous devez pour réussir préparer l'expédition en emmenant avec vous les outils nécessaires et, comme elle, entourez-vous d'amis qui vous aideront à négocier les passages délicats. Vous pouvez bien sûr aussi compter sur l'expérience et le savoir-faire de votre syndicat professionnel pour ne pas vous laisser isolée et mettre à votre disposition les outils indispensables à votre installation.

Avec ces quelques précautions, vous êtes assuré(e) d'arriver à bon port. Votre installation sera un succès.

\*L'aventure continue dans les 4 prochains numéros d'*Avenir & Santé* autour des thématiques suivantes :

- Choisir son itinéraire (créer, acheter, s'associer, collaborer)
- Établir sa feuille de route et fixer son chemin (budget prévisionnel)
- Se lancer (formalités)
- Rester sur le chemin du succès

