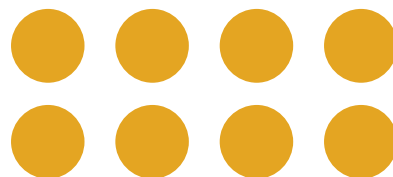


FISCALITÉ

LUC LEESCO, EXPERT-COMPTABLE,  
PARTENAIRE DE FNI COMPTA



# Installation infirmière : 1/la prise de décision



J'envisage de m'installer en libéral mais j'hésite encore. Comment être certain que ce mode d'exercice est fait pour moi ?  
Dois-je me lancer pour le savoir ? N'y a-t-il pas un moyen rationnel de trouver ma voie ?

## Une nouvelle vie

Passionné par votre métier, vous avez exploré toutes les facettes de votre domaine. Mais un sentiment d'insatisfaction vous gagne. L'environnement salarié, avec ses contraintes, freine votre élan. Vous rêvez d'une nouvelle aventure, plus libre.

L'installation en libéral est une évidence. Ce choix radical vous propulsera dans un monde où vous serez maître de votre destin. Vous serez libre de :

- décider du volume de votre travail et donc de votre rémunération ;
- rester isolé ou vous associer ;
- créer ou racheter une patientèle ;

estimant ne pas être prêts. Et puis il y a ceux qui se lancent dans l'aventure, spontanément, le plus souvent forts de l'expérience de leurs aînés auprès desquels ils puisent conseils et astuces. Que vous ayez la chance de connaître des Idel expérimentés ou non, il est primordial de baliser votre chemin. Pour cela, il y a trois grandes étapes à suivre :

- **la prise de décision éclairée** : le moment critique ! ;
  - **les formalités d'installation** : comment choisir les bonnes options pour exploiter au mieux la décision prise ? ;
  - **le cap de la première année** : rigueur, méthode et outils adaptés !
- Chaque point fera l'objet d'une fiche technique qui seront publiés dans les prochains numéros.

## Je me documente

Pour réussir votre installation en libéral, la première étape consiste à bien vous orienter mais attention de ne pas vous perdre dans la masse d'informations souvent contradictoires que l'on trouve sur Internet. Un guide clair et structuré étant indispensable, nous vous recommandons le "Mémo-Guide de l'infirmier libéral : Réussir son installation et optimiser son activité". Un ouvrage rédigé avec la participation d'Abdel lazza, membre de la FNI.

• choisir votre mode d'imposition et influencer sur vos cotisations fiscales et sociales... et les prestations reçues.

• participer à la vie et au dynamisme de la profession en s'impliquant dans votre syndicat.

Mais cette liberté a un prix. Il est difficile de s'y retrouver parmi les multiples possibilités qui s'offrent à vous. Pour éviter le vertige, nous vous proposons de baliser votre chemin.

## Je balise mon chemin

Nombreux sont ceux qui y pensent mais ne franchissent jamais le pas ou diffèrent cette décision,



Pour éviter le vertige de l'installation, il importe de baliser son chemin.

## Je me fais parrainer

Certains infirmiers ne connaissent tout simplement pas d'Idel dans leur entourage. Or le parrainage, c'est un peu comme avoir un mentor. Un infirmier expérimenté qui vous accompagne dans votre projet d'installation, répond à vos questions, partage ses astuces et vous aide à éviter les pièges. C'est la raison pour laquelle FNI Compta propose, pour ceux qui le souhaitent, de les mettre en relation avec un Idel expérimenté, dans le cadre d'un parrainage.

Nombreux sont les Idel souhaitant partager leur expérience, l'altruisme des infirmiers libéraux n'est plus à démontrer. Contrairement aux idées reçues, ils ne voient pas les nouveaux installés comme des concurrents, mais de futurs remplaçants, les repreneurs de demain, de futurs collègues et, pourquoi pas de futurs "copains/copines". Rapprochez-vous de votre syndicat si cela vous intéresse.

## “Aujourd'hui, il manque un outil qui permettrait aux futures Idel de vérifier l'intérêt financier d'un projet d'installation sur la base de chiffres précis.”

### Je me pose bien des questions ...

Imaginez le soliloque d'un infirmier qui souhaite se lancer en libéral. Certains Idel installés se reconnaîtront dans leurs interrogations d'alors. D'autres infirmiers n'ayant quant à eux jamais franchi le pas, se souviendront des questions qui ont stoppé net leur intention de se lancer en libéral, faute de réponse ferme.

• On m'a proposé de devenir remplaçant : comment cela va-t-il se passer ? Comment calculer mes charges ? Que vais-je gagner ? Pourrai-je réserver mon mercredi pour les enfants ?

• J'ai vraiment besoin de changer ma "vieille caisse" par une nouvelle voiture enfin "sympa" : pourrai-je me le permettre dès la première année ?

## Le “simulateur d'installation”



L'objectif d'un tel outil serait très clair : renforcer la vision de votre projet d'installation, vous aider à sortir du flou et vous permettre d'oser entreprendre à votre manière en maîtrisant les risques. Avec des chiffres concrets, vous pourriez passer à l'action et vous lancer sans hésitation.



Vite ma compta a conçu ce “simulateur d'installation” à la manière d'un simulateur de vol. Vous pourrez tout tester. Si vous loupez le décollage, il n'y aura qu'à recommencer ! À force de vous faire la main, vous pourrez aiguïser vos réflexes professionnels, sans payer le prix de l'échec. Une manière de réussir dès votre première expérience professionnelle.

<https://vitemacompta.fr/simulateur-installation-infirmiere>

• Dois-je prévoir un second remplacement pour compléter mes ressources ?

• Mélanie me propose de présenter sa patientèle pour un montant de 15 000 € alors que Marie me vendrait son cabinet avec une bien plus grande patientèle pour 30 000 €.

d'interroger des Idel expérimentés. Mais en dehors de leurs propres expériences, ayant fait des choix bien différents, sauront-ils répondre de manière chiffrée sur votre cas précis ?

### Un outil pour chiffrer

La FNI est bien consciente des difficultés de se projeter dans l'aventure de l'entrepreneuriat libéral. D'ailleurs, Daniel Guillerm, son président, a maintes fois émis le regret de l'absence d'outil permettant aux futures Idel de vérifier l'intérêt financier de leur projet d'installation. Ce manque de prévisionnel freine l'installation et donc l'offre globale de soins. Pour répondre à cette préoccupation, Vite Ma compta a mis au point un “simulateur d'installation” (*lire ci-contre*) fonctionnant comme une aide à la décision. Il est désormais possible d'explorer la viabilité de chaque hypothèse d'installation et même d'estimer votre futur “salaire”.

### Chiffrer pour décider

Votre installation est un moment clé de votre vie professionnelle que vous ne pouvez vivre qu'une fois. Trouver votre propre voie, ce qui vous convient vraiment, peut vous faire perdre une ou plusieurs années de votre vie si vous ne faites pas les bons choix dès le début. C'est tout l'enjeu de ce “simulateur d'installation” : permettre de chiffrer votre future activité, quelles que soient les options choisies. À suivre... ●

Laquelle de ces deux propositions est la plus intéressante financièrement ? Puis-je me permettre une grande patientèle dès le début ?

• L'achat de ce local me tente, mais cet investissement ne va-t-il pas déséquilibrer mon budget la première année et les suivantes ?

...  
Il me faudrait dans l'idéal pouvoir tester les différentes alternatives qui se présentent à moi (remplaçant, collaborateur ou titulaire ?) et même tester les options de mon premier exercice (racheter une patientèle, acheter mon propre local, réserver du temps pour mes enfants etc.). Suis-je condamné à tâtonner année après année pour découvrir la solution qui me convient ? Comment faire ? Face à ces questions, il est toujours possible